

かいぎんビジネスセミナー

部下のやる気と能力を引き出す“面談力”

～“形骸化した面談”から“人材育成型面談”の極意を習得する！～

日時 2016年11月11日(金) 13:30～17:00(開場 13時)

場所 沖縄海邦銀行 本店 2階ホール
〒900-0015 那覇市久茂地2-9-12

講師 特定社会保険労務士 中島 一平 氏(中島社会保険労務士事務所 所長)

定員 40名

このセミナーは、ビジネス倶楽部 会員様
『受講料 無料』の対象セミナー です。

セミナーのねらい

部下の能力を引き出し、組織を活性化させるための“面談力”とは!?

- 人事評価制度の有無にかかわらず、上司や先輩の面談力と指導力が組織活性化のカギ!
- “面談の場”こそ、部下のやる気と能力を引き出す絶好の機会!
- 部下の能力を引き出し、自律させるための効果的な面談手法とOJT指導法とは?

今年2月に開催し好評でした、「人事評価制度」を活用した社員の能力開発と人材育成セミナー。

今回はその続編として、講師に中島 一平 氏をお招きし、「部下のやる気と能力を引き出す面談力」を開催いたします。

人事評価後の個人面談は、部下のモチベーションを高め、能力を引き出す絶好の機会です。そこで、本セミナーでは、人事評価制度の要である面談制度を活用し、部下の「能力開発」と「人材育成」につなげるための人材育成型面談のポイントについて、ロールプレイングを交えながら解説します。

本セミナーは、このような方へおすすめです!

- 職場内の教育・研修担当者、人材育成担当者や人事考課者
- OJT(職場指導)リーダー、後輩の育成能力を身につけたい方 など



セミナープログラム

1. 能力開発と人材育成の目的

- ① 人事評価制度の要は面談制度である
- ② 能力を引き出すOJT手法

2. 部下の行動が変わる面談とは

- ① 面談スキルの基本と心構え
- ② 3つの種類の面談
- ③ 面談こそ信頼関係構築の場

3. 各面談での効果的な進め方

- ① 面談での留意点



- ② コーチングを活用した対話術

4. やる気と能力を最大限に引き出す面談手法

- ① 成功のカギはシナリオ作り
- ② 部下の話を聴く環境づくり
- ③ 面談に必要な傾聴力と質問力
- ④ 成長につながるフィードバック

5. 【演習】実践ロールプレイング

※カリキュラムの順序・内容は一部変更する場合がございますので、ご了承ください。

お申込みの方法、会場へのアクセスについては裏面をご覧ください

講師紹介

福岡県社会保険労務士会 所属

中島 一平 (なかしま いっぺい) 氏 特定社会保険労務士 / 中島社会保険労務士事務所 所長

昭和 35 年 福岡県 福岡市生まれ 昭和 59 年 3 月 横浜国立大学 経営学部 卒業後、福岡銀行に入学し主に融資業務に従事する。平成 11 年に社会保険労務士試験に合格後、平成 13 年中島社会保険労務士事務所を設立し、主に中小企業を中心に『人事・労務に関する相談業務』、『就業規則の作成』、『人事評価制度、賃金、退職金制度の構築』を行うとともに企業ニーズに応じた各種研修も行っている。また、平成 20 年からは福岡県を中心に九州、山口の自治体で人事評価制度に関する研修も行っており、「懇切・丁寧でわかりやすい」と評判である。その中でも人事評価制度に欠かすことができない面談制度にコーチング手法を取り入れた研修は、受講者の共感を呼びすぐに実践できる内容として好評である。

【セミナー実績】 人事評価制度・賃金制度の構築、退職金制度の構築、就業規則の作成・見直し 等

お申込み方法・受講料など

【お申込み方法】

下欄「**セミナー受講申込書**」へご記入のうえ、**FAX**でお申込みください。後日、受講票をお送りします。

【受講料】 1 名様につき / 資料代・消費税込み

※ 会員： 無 料 (ただし、1 社 2 名様まで)

※ 非会員： 12,960 円

- ※ お振込み後、セミナー開催日の前日までにキャンセルされる場合は、受講料を全額ご返金いたします (手数料はお客様負担となります)。
- ※ セミナー当日のキャンセル・ご欠席はご返金いたしかねますのであらかじめご了承ください。
- ※ 諸般の事情等により、セミナーを中止する場合がございます。連絡先の電話番号を必ずご記入願います。

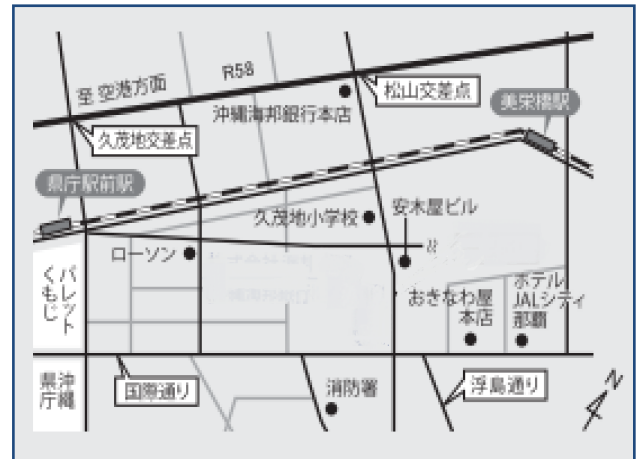
【お問い合わせ】 株式会社海邦総研 人材開発部

TEL:098-869-8732、8728 (担当: 安田・知念)
http://www.kaiho-ri.jp ※HPのセミナー情報もご覧ください

会場のご案内

沖縄海邦銀行 本店 2 階 ホール

所在地： 那覇市久茂地 2-9-12



<ご協力のお願>

※ ご来場の際は、お近くの有料駐車場をご利用いただくか、バス・タクシー・モノレール等の交通機関の利用をお願い申し上げます。

*** 申込先 FAX **098-869-7800** 送付状は不要です。そのまま、ご送信願います。***

セミナー受講申込書

お申込日 年 月 日

2016 年 11 月 11 日 (金) 13:30~17:00 部下のやる気と能力を引き出す“面談力”		ビジネス倶楽部会員 ※〇印で囲んでください (会 員 ・ 非会員)	海邦銀行お取引店 【取引店名: 支店】
貴社名	TEL : _____ FAX : _____ メールアドレス: _____		
住 所: (〒 _____)			
	ご芳名	部署 / お役職	
申込 責任者	フリガナ _____		
参加者	フリガナ _____		
	フリガナ _____		

※個人情報の取扱いについて:ご記入頂きました個人情報につきましては、当社サービスの案内やセミナー開催に関する情報を提供する以外の目的では利用いたしません。また、登録情報は厳重に管理し、第三者に開示することは一切ございません。