

# SOD (セミナー・オンデマンド) 2023年11月 特集

## 販売拡大に向けた 最新消費トレンド セミナー ～顧客が求める新しい価値を知る～



少し先の未来すらも予測が困難な「VUCA」と呼ばれる時代。デジタルの「深化」はモノやサービスの新たな消費形態を生み出しています。消費者は何を求めているか、どうすればいまの商いを継続できるのか。販路拡大に役立つキーワードや注目されているイマドキの商品を解説します。

一般社団法人ギフト研究所 主筆  
株式会社創造開発研究所 主席研究員  
日本経済新聞社 社友

(わたべ かずとし)  
**渡部 数俊**

## 元商社マンが語る 価格交渉の極意



輸出企業の業績は回復基調で受注が増えている会社もありますが、競争が激しい業界の企業は受注単価を引き上げることが難しい状況です。このセミナーではインフレや原料高騰のなか「販売価格を上げる」「仕入れ価格を調整する」などの価格交渉を有利に進めるためのポイントを学びます。

ビジネス交渉コンサルタント  
元プロボクサー 商社マン

(いこま まさあき)  
**生駒 正明**

その他 700 タイトル以上を配信中

# 月間視聴ランキング BEST 2

1

基礎からわかる「インボイス制度の概要と電子帳簿保存法のポイント」令和5年度制度改正 対応版

税務・財務・経理

公認会計士 コンサルタント

川口 宏之



適格請求書等保存方式（インボイス制度）の概要と、電子帳簿保存法のポイントを解説します。制度開始が目前となり、特に免税事業者にとっては事業に大きく影響を与える制度として慎重かつ迅速な対応が迫られています。すべての事業者にとって必要な知識をわかりやすくお伝えします。

2

職場のコミュニケーション活性化セミナー  
世代間ギャップ解消!

研修・人材育成

人財育成コンサルタント 組織力アップ

コミュニケーションの専門家 / Fine HR代表 津田 典子



適格請求書等保存方式（インボイス制度）の概要と、電子帳簿保存法のポイントを解説します。制度開始が目前となり、特に免税事業者にとっては事業に大きく影響を与える制度として慎重かつ迅速な対応が迫られています。すべての事業者にとって必要な知識をわかりやすくお伝えします。

※ 2023年9月の再生回数を集計

## おすすめセミナー

	タイトル	講師名	時間	内容
一般経営	市場を理解する簡単テクニック ～誰でも実践できる調査の初歩～	橋本 規宏	29分	市場調査はビジネスの重要な要素である商機やリスク回避を捉えるのに役立ちます。調査には多大な費用がかかるため、大企業が行うことがほとんどですが、ちょっとした知識があれば誰でもできる分析もあります。このセミナーでは食パンを対象とする市場調査の進め方を紹介します。
	時代を読み解く東洋の帝王学	篠田 法正	43分	変化が激しく予測が難しい時代ですが、古来より体系化されてきた東洋史観つまり5種類の「氣」が循環していることを知れば国や企業の未来が読み解けます。どんな時代であろうと、自分はどうあるべきかという「自分軸」を明確にして不安を解消しましょう。
	現代に活かす「戦国大名」失敗の研究 第4編 織田信長 (なぜ裏切りは起きるのか)	瀧澤 中	59分	組織の敗因として、「リーダー原因説」が語られてきました。戦国時代で言えば戦国大名個人の問題とされましたが、世に名将と謳われた者、有能な二世など、「敗れるはずのなかった者」が敗れたのはなぜなのか？現代にも通じるリーダーやフォロワー、組織が犯しがちな失敗の教訓を導き出します。
研修・人材育成	<b>NEW</b> 経営者・管理者が成果を出すための 12の原理原則 (11)	片貝 竜也	7分	数多くの研修を手掛ける講師。研修後に「成果を出せる人」と「成果を出せない人」がいます。その違いは、研修で学ぶスキル以外の部分、物事や状況に対する認識と対応の仕方という原理原則にありました。全12回その原理原則をお伝えします。第11回は「お客様を満たすのは、機能だけでなく心理」です。
	存在感で差をつける！ 印象マネジメント講座 入門編	長島 佳美	49分	第一印象は初対面の相手がほんの数秒の間に感覚で決めてしまうと言われています。相手に好印象を与えることで、交渉を進めやすくなります。印象力を高め、信頼感を与える方法を「外見 Appearance」「振舞い Behavior」「コミュニケーション Communication」の観点から学びます。
	必見！人を動かす3つの極意	生駒 正明	44分	なぜか部下が、自分の思い通りに動いてくれない…。コミュニケーションの方法や自らの心構えを変えることで、その悩みは解決するかもしれません。人が動くようになる環境・関係性の作り方や、誰もがができる効果的な伝え方・聴き方を身につけ、社内の人材活用・育成、生産性向上、営業力強化に繋げていきましょう。
ライフスタイル 健康	幸せな人生を送るための睡眠改善	ヨシダ ヨウコ	44分	睡眠は私たちの健康と生活の土台であり、毎日ごはんを食べるように毎日睡眠をとる必要があります。このセミナーでは睡眠に関するお悩みを、7つの動物タイプ別に分類して解決します。良質な眠りを手に入れて、健康で幸せで、生産性の高い日々を過ごしましょう。
	正しく怖がるインターネット ～大人も知らない炎上リテラシー～	小木曾 健	52分	インターネット上の不適切な発言や投稿によって批判が集中する「炎上」は、情報の拡散が速く、記録として残りやすいため、たったひとつの過ちで人生が変わってしまうこともあります。過去の事例から適切な対処方法を知り、安心してインターネットを利用するための正しい心構えをお伝えします。
労務	人が育つ！定着する！ 『新標準の人事評価』	安中 繁	36分	人事評価制度は人を育てるしくみです。処遇に「主流・傍流」の格差をつくらず、評価のしかたを変えれば社員は納得し、成長します。人口減少社会において、企業の発展には人材育成の質が重要になってきます。多様な雇用形態にも対応する、新しい人事評価制度について解説します。
法律	<b>NEW</b> 政治家の喧嘩力 ～壁の打ち破り方～	松井 一郎	未定	松井氏の語る『喧嘩力』は、日本の政治において重要な議論のひとつとなりました。本講演では政治改革の必要性和競争的なアプローチの重要性を強調し、地方自治体の役割とリーダーシップのとり方についてお話しします。(公開：2023年11月下旬) (公開期限：2024年12月末まで)
税務・財務経理	<b>NEW</b> 新任経理担当者向け 経理実務 実践講座	石川 アサ子	94分	簿記は仕訳から始まり決算を終えるまでの一連の業務を企業会計のルールに則り、体系化したものです。実務講座編では決算書作成にかかる広範囲な諸取引にかかる高度な処理方法や、決算書の見方をわかりやすく実務に沿って解説します。(公開期限：2024年1月末まで)
	新任経理担当者向け 経理実務 基礎講座	石川 アサ子	89分	簿記は仕訳から始まり決算を終えるまでの一連の業務を企業会計のルールに則り、体系化したものです。基礎講座編では会計に必要な各種書類の意味、用語の意味や覚え方のコツ、作成方法をわかりやすく実務に沿って解説します。(公開期限：2023年12月末まで)

※掲載されているタイトルは、ご覧いただけるものの一部です